

サンプル

企業選定比較軸			株式会社XXXX	株式会社XXXX	株式会社XXXX
比較軸	詳細	重要度(1~5*)			
①成長環境	機会提供の大きさ(マネジメントやフィールドセールスなどへのチャレンジ機会)	4	オファー面談で確認	オファー面談で確認	オファー面談で確認
	セールスとして成長できる環境	5	評価：◎ 【成長できるポイント】 ・課題が顕在化していない顧客への提案が必要であり提案力を高められる ・消込業務負荷削減という領域に対する企業ポジショニングが良く一緒に市場を創造/拡大していく中で自身のキャリア機会拡大余地が大きい ・顧客の業務フローを理解しながら提案していく必要があるため業務改善提案力が身につく ・東証1部上場企業のマネーフォワードグループであり、安定性が非常に高く、長期的に成長していける ・少数精鋭でありやれることの幅が大きい(インバウンド/アウトバウンド/マーケティング連携/ナーチャリング)	評価：○ 【成長できるポイント】 ・複数課題に対する提案ができるためヒアリング力や課題解決提案力が高めやすい(顕在化している課題に対する課題解決提案のみの場合、勝ちパターンが1つに定まりルーティン化するリスクがある) ・カンパニーケアという領域に対する企業ポジショニングが良く一緒に市場を創造/拡大していく中で自身のキャリア機会拡大余地が大きい ・少数精鋭でありやれることの幅が大きい(インバウンド/外部パートナーディレクション/PRやマーケティング連携/ナーチャリング)	
	評価制度が整っている(評価面談の有無や内容)	4	オファー面談で確認	オファー面談で確認	オファー面談で確認
②収入面	オファー金額	3	オファー面談で確認	オファー面談で確認	オファー面談で確認
	昇給イメージ	4	オファー面談で確認	オファー面談で確認	オファー面談で確認
③働きやすさ	フレックス制	1	評価：○ フレックスタイム制あり	評価：○ フレックスタイム制あり	評価：○ フレックスタイム制あり
	リモートワーク	3	評価：◎ 現在フルリモート中、コロナが落ち着いた後は月2回程度で出社予定	評価：△ 週に1回リモートワーク可	なし